



NEXUS

PARDAVIMŲ
IR EKSPORTO VYSTYMAS

PARDAVIMŲ IR EKSPORTO VYSTYMAS

Mūsų tikslas, padėti įmonėms padidinti pardavimus vietinėje rinkoje, bei surasti ir įsitvirtinti naujose rinkose bet kurioje pasaulio šalyje.

Mes teikiame paslaugas bei konsultuojame:

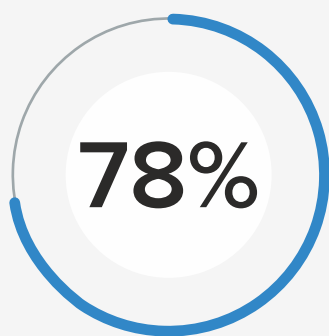
- ✓ Užsakovo tikslų, lūkesčių ir galimybių vertinimas, rinkodaros ir personalo auditas, bei mokymai.
- ✓ Užsakovo turimų ryšių vertinimas ir jų išnaudojimo galimybių studija.
- ✓ Vertingiausių užsakovui naujų rinkų paieška ir tyrimai, konkurentų tyrimai ir analizė.
- ✓ Naujų rinkodaros planų, strategijų, įmonės įvaizdžio kūrimas ir įgyvendinimas:
 - Rinkodaros planų ir įgyvendinimo strategijų kūrimas, įgyvendinimas ir priežiūra;
 - Svetainių kūrimas, SEO optimizavimas, Google adwords, remarketingas ir kt.;
 - Socialinių tinklų kūrimas ir administravimas, YouTube reklama, kita internetinė informacijos sklaida;
 - Viešieji ryšiai, darbai su žiniasklaida ir masinio informavimo priemonėmis, turinio rinkodara ir kt.;
 - Reklamos kūrimas, gamyba ir platinimas, spaudos maketavimas ir spausdinimas;
 - Pasiruošimo ir dalyvavimo parodose rinkodaros kūrimas ir įgyvendinimas;
 - Rinkodaros planų įgyvendinimas visais įmanomais rinkodaros komunikacijos kanalais;
 - Kitos pardavimų vystymo paslaugos (neskelbiamos).
- ✓ Prekinių ženklų, produktų ar paslaugų vystymas ir žinomumo didinimas.
- ✓ Tikslinių klientų segmentavimas, pardavimų skatinimo kampanijų parengimas ir įgyvendinimas, B2B ir B2C platinimo kanalų bei partnerių paieška.
- ✓ Darbuotojų eksportuojamoje šalyje paieška konkurentų gretose. Konsultacijos filialų įkūrimo klausimais.

AUGINKITE VERSLĄ SU MŪSŲ PAGALBA

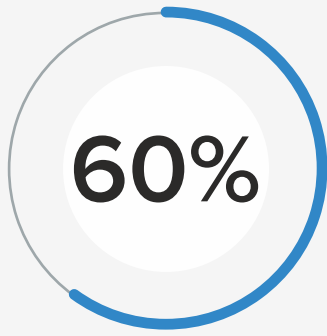
Per ilgus darbo metus sukūrus platų paslaugų tinklą, mūsų klientams tapo sunku orientuotis tarp paslaugų ir įmonių gausos, todėl 2013 metais įkūrėme bendrovę su prekiniu ženklu Novus Nexus (lot. Nauji Ryšiai) kurios užduotis pateikti užsakovams bendrą paslaugų informaciją, bei supaprastinti komunikavimą. Bendradarbiavimas su užsakovais, vykdomas laikantis visiško konfidencialumo. Atliekame visus tyrimų, vertinimų, analizavimo, planavimo ir strategavimo darbus. Konsultuojame arba įgyvendiname visus darbus ir veiksmus nuo A iki Z. Jums nereikės ieškoti papildomų paslaugų teikėjų.

Taip pat bendradarbiaujame su užsakovų marketingo ar eksporto vystymo personalu. Turime labai platų ryšių tinklą daugelyje šalių, o mūsų paslaugų vykdymo komandą sudaro didelį žinių ir patirties bagažą sukaupusios daugelio pasaulio šalių kompanijos ir laisvai samdomi įvairiausių sričių rinkodaros, tyrimų ir analizavimo specialistai, derybininkai, reklamos ir žiniasklaidos atstovai, pardavimų ir prekių ženklų vystymo ir kitų sričių specialistai reikalingi sėkmingam įmonių eksportui ir augimui užtikrinti. Taip pat esame tarptautinės verslo rekomendacijų organizacijos BNI nariai, kurią sudaro daugiau nei 190 tukstančių stambaus ir vidutinio verslo atstovų visame pasaulyje, todėl turime neribotas galimybes užmegzti ir palaikyti patikimus ilgalaikius verslo santykius su pačiomis didžiausiomis ir įtakingiausiomis pasaulio kompanijomis, jų vadovais ir kitais verslo plėtrai naudingais subjektais.

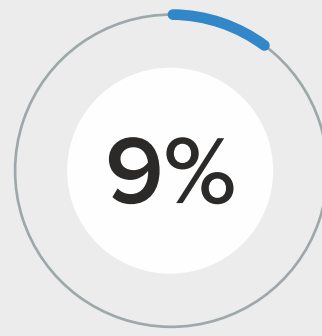
Mūsų Klientų Eksporto Augimas per 5 Metus



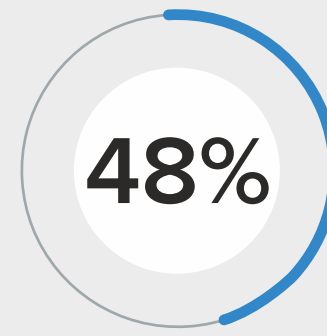
Vakarų Europoje



Azijos Šalyse



Šiaurės Amerikos Šalyse



Visų Šalių Rinkose

PARDAVIMŲ IR EKSPORTO VYSTYMAS

Mūsų paslaugų vykdymo partnerių tinklą sudaro rinkodaros, tyrimų ir analizavimo, pardavimų ir prekių ženklų vystymo specialistai, reklamos ir žiniasklaidos atstovai, derybininkai ir kitų sričių laisvai samdomi specialistai bei specializuotos įmonės:



Skandinavijos šalyse

- 33 Laisvai samdomi specialistai ir 11 įmonių

Vakarų Europoje

- 121 Laisvai samdomi specialistai ir 134 įmonės

NVS šalyse

- 35 Laisvai samdomi specialistai ir 25 įmonės

Artimųjų rytų šalyse

- 19 Laisvai samdomi specialistai ir 22 įmonės

Azijos šalyse

- 62 Laisvai samdomas specialistas ir 74 įmonės

Afrikos šalyse

- 8 Laisvai samdomų specialistų ir 7 įmonės

Pietų Amerikos šalyse

- 8 Laisvai samdomų specialistų ir 10 įmonių

Šiaurės Amerikos šalyse

- 51 Laisvai samdomi specialistai ir 89 įmonės

SĖKMĖS ISTORIJS

- ✓ Lietuvos baldų gamintojas ieškojo galimybių įeiti į Jungtinės Karalystės rinką, su gaminama minkštų ir kietų baldų produkcija. Mūsų paslaugų dėka, per pusantrų metų šio gamintojo eksportas į UK sudarė apie 30% visos produkcijos. Taip pat šis gamintojas, atsižvelgdamas į mūsų rekomendacijas iš dalies atnaujino savo gaminių asortimentą ir ergonomiką, tai padėjo lengviau įeiti į naują rinką, bei užsitarnauti palankesnę prekybininkų ir pirkėjų dėmesį, bei pasitikėjimą.
- ✓ Įmonė kurios apyvarta per metus sudaro apie 80mln eurų, prekiaujanti žaliavomis įvairioms pramonės gamykloms, pasinaudojusi mūsų paslaugomis, surado naujus žaliavų tiekėjus ir pirkėjus 7-se pasaulio šalyse. Atlikus rinkodaros, pirkimų ir pardavimų skyrių veiklos ir personalo auditą bei mokymus, įmonė optimizavo tikslines susijusias su šiais skyriais išlaidas, pagerino rinkodaros, pirkimų ir pardavimų skyrių darbą, bei sumažino dabartines ir ateities išlaidas.
- ✓ Stambus statybinės įrangos tiekėjas, atstovaujantis didžiausius pasaulinius gamintojus, užsakė konkurencinės aplinkos tyrimus Baltijos šalyse ir Lenkijoje. Išanalizavus rezultatus, buvo pakoreguota rinkodaros ir kainodaros strategijos, apmokyti rinkodaros ir pardavimų skyrių darbuotojai, bei padarytos kitos, su verslo plėtra susijusios, svarbios įžvalgos. Šių veiksmų dėka, užsakovas padidino pardavimus savo esamiems klientams, taip pat užėmė tuščias nišas susijusių paslaugų teikime, pateikė į rinką papildomą įrangą, o tai leido įtraukti į savo klientų sąrašus ir perimti stambias statybos įmones iš savo konkurentų.
- ✓ Buvo atliktas stambiaus kompiuterinės įrangos didmenininko prekybos partnerių tinklo optimizavimas, t.y. atlikti elektroninio marketingo veiksmai visiems prekybos partneriams, kurių dėka internetiniai kompiuterinės įrangos pardavimai Baltijos šalyse per 12 mėn. padidėjo 1.6mln eurų.

A top-down view of a business meeting. Several hands are visible, pointing at and writing on documents. The documents feature various charts, including line graphs, pie charts, and bar charts. One document is titled 'MARKETING'. A white cup of coffee sits on the table. The entire scene is overlaid with a semi-transparent blue and purple gradient.

NEXUS

Raudondvario pl. 76 Kaunas
Tel.: +370 608 49799
Email: info@novusnexus.lt
www.novusnexus.lt